



GLG Franchise

คู่มือแนะนำโอกาสธุรกิจแฟรนไชส์รีไซเคิลพลาสติก สำหรับผู้สนใจลงทุน

GLG FRANCHISE / RECYCLING BUSINESS NETWORK

ดำเนินธุรกิจรับซื้อและรวบรวมวัสดุรีไซเคิล ภายใต้เครือข่ายบริหารส่วนกลาง

GLG Franchise คืออะไร

โครงการเครือข่ายรับซื้อ รวบรวม คัดแยก และกระจายวัสดุรีไซเคิลของบริษัท จีแอลจี อีโคเทรด จำกัด โดยวางระบบให้สาขาทำงานร่วมกับสำนักงานใหญ่ผ่านมาตรฐานการรับซื้อ การบันทึกธุรกรรม และระบบดิจิทัล GLG

รูปแบบสาขาที่เปิดให้แสดงความสนใจ

รูปแบบ	ลักษณะกิจการ	องค์ประกอบหลัก
MICRO KIOSK	จุดรับซื้อขนาดเล็ก ใกล้เคียงชุมชน	จุดรับซื้อ • บันทึกรับซื้อ • ส่งต่อวัสดุเข้าสู่เครือข่าย
STANDARD BRANCH	สาขารับซื้อและรวบรวมวัสดุ	จุดรับซื้อ • พื้นที่คัดแยก • ระบบสต็อก • รายงานสาขา
HUB + YARD	ศูนย์รวบรวม คัดแยกและกระจายสินค้า	พื้นที่ลาน/คลัง • การจัดการล๊อต • ประสานขนส่งและ B2B

สิ่งที่สำนักงานใหญ่สนับสนุนตามแพ็คเกจที่ตกลง

การเริ่มต้นและมาตรฐานสาขา	ระบบธุรกรรมและบริหาร
การพิจารณาทำเล คู่มือการดำเนินงาน มาตรฐานคุณภาพ และแผนเตรียมเปิดสาขา	GLG POS และระบบส่วนกลางตามสิทธิที่ระบุในเอกสารเสนอราคาและภาคผนวกสัญญา
การฝึกอบรมและควบคุมคุณภาพ	การเชื่อมเครือข่ายธุรกิจ
แนวทางตรวจรับวัสดุ เครื่องชั่ง การจัดเก็บสินค้า ความปลอดภัย และการใช้งานระบบ	การประสานงานด้านรวบรวมวัสดุ การขนส่ง และผู้ซื้อในเครือข่ายตามขอบเขตบริการ



แนวทางการดำเนินการสมัครแฟรนไชส์

ขั้นตอน	การดำเนินงาน
0 1 ลงทะเบียน	แจ้งประเภทสาขา จังหวัด ทำเลเบื้องต้นและงบลงทุนที่วางแผนไว้
0 2 ประเมินพื้นที่	ทีมงานสอบถามปริมาณวัสดุ ความพร้อมสถานที่ และรูปแบบการดำเนินธุรกิจ
0 3 เสนอรายละเอียด	บริษัทจัดทำข้อเสนอเฉพาะราย ระบุอุปกรณ์ สิทธิ ค่าบริการและเงื่อนไขชัดเจน
0 4 ตรวจสอบเอกสาร	ตรวจร่างสัญญา เอกสารแนบท้าย และกำหนดการเปิดสาขาร่วมกัน
0 5 เตรียมเปิดสาขา	ตรวจรับสถานที่ อุปกรณ์และทดสอบระบบก่อนเปิดดำเนินการ

การลงทุนและเงื่อนไขทางการค้า

เงินลงทุนขึ้นอยู่กับรูปแบบสาขา ขนาดพื้นที่ อุปกรณ์ วัสดุที่รับซื้อ และเงินทุนหมุนเวียนที่เหมาะสม บริษัทจะจัดทำใบเสนอราคาและตารางค่าธรรมเนียมสำหรับโครงการแต่ละราย โดยแสดงค่าแรกเข้า ค่าระบบ POS/Support ค่าธรรมเนียมอื่น และเงื่อนไข Royalty (ถ้ามี) ก่อนพิจารณาทำสัญญา

ประเภทธุรกิจรับซื้อรีไซเคิลมีต้นทุนและมาร์จิ้นแตกต่างกันตามชนิดวัสดุ สถานที่ และภาวะตลาด จึงควรประเมินแผนธุรกิจจากข้อมูลพื้นที่จริง

ช่องทางเริ่มต้น

เว็บไซต์: <https://glg.co.th/franchise/> | แบบฟอร์มสนใจ: <https://glg.co.th/franchise-apply/> | โทรศัพท์บริษัท: 02-0 9 5 - 5 1 2 0

GLG ECO TRADE CO., LTD. • สำนักงานใหญ่เป็นผู้ประสานการประเมินและจัดส่งข้อเสนอที่เหมาะสมกับพื้นที่ของผู้สนใจ



GLG ECO TRADE CO., LTD.

บริษัท จีแอลจี อีโคเทรด จำกัด | FRANCHISE DIVISION

PRE-CONTRACT INFORMATION

ข้อมูลก่อนเข้าร่วม GLG Franchise

เอกสารประกอบการประเมินโครงการและตรวจเงื่อนไขการลงทุน

GLG FRANCHISE / RECYCLING BUSINESS NETWORK

ดำเนินธุรกิจรับซื้อและรวบรวมวัสดุรีไซเคิล ภายใต้เครือข่ายบริหารส่วนกลาง

ข้อมูลผู้ให้สิทธิและการดำเนินงาน

หัวข้อ	ข้อมูลสำหรับผู้สมัคร
ผู้ให้สิทธิ	บริษัท จีแอลจี อีโคเทรด จำกัด (GLG ECO TRADE CO., LTD.)
โครงการ	GLG Franchise — เครือข่ายรับซื้อวัสดุรีไซเคิลและโลหะ
ช่องทางติดต่อ	www.glg.co.th 02-095-5120
รูปแบบสาขา	Micro Kiosk • Standard Branch • Hub + Yard
ผู้ประสานงาน	ระบุชื่อและเบอร์โทรในข้อเสนอเฉพาะราย

ภาพรวมสิทธิและภาระของคู่สัญญา

ผู้รับสิทธิสามารถดำเนินกิจการภายใต้ชื่อและมาตรฐาน GLG เฉพาะสาขาที่ผ่านการอนุมัติและขอบเขตที่ระบุในสัญญา การใช้เครื่องหมาย ชุดอุปกรณ์ ระบบ POS การสนับสนุน และพื้นที่ดำเนินงานต้องยึดเอกสารแนบท้ายของโครงการแต่ละราย

ผู้รับสิทธิรับผิดชอบสถานที่ บุคลากร ค่าใช้จ่ายกิจการ วัสดุที่รับซื้อ การรักษาความปลอดภัยและใบอนุญาตที่เกี่ยวข้องกับรูปแบบกิจการ ส่วนสำนักงานใหญ่รับผิดชอบการสนับสนุนตามรายการและระดับบริการที่ตกลง

รายการค่าใช้จ่ายที่แจ้งในข้อเสนอเฉพาะราย

หมวดค่าใช้จ่าย	วิธีแสดงในข้อเสนอ
ค่าธรรมเนียมแฟรนไชส์	จำนวนเงิน วันครบกำหนดชำระ และขอบเขตสิทธิที่ได้รับ
ค่าอุปกรณ์และติดตั้ง	รายการ BOQ ปริมาณ รุ่น งานติดตั้งและการรับประกัน
POS / Software / Support	สิทธิ์ที่รวมในแพ็คเกจ ค่าใช้จ่ายเพิ่ม และรอบเรียกเก็บ
Royalty / Marketing Fund	อัตรา ฐานคำนวณ รอบชำระ เพดาน/ขั้นต่ำ (ถ้ามี)
เงินทุนหมุนเวียน	ประมาณการจากการรับซื้อและบริหารสต็อกของสาขานั้น
ภาษีและค่าธรรมเนียมอื่น	สถานะ VAT และภาษีที่เกี่ยวข้องตามข้อเสนอและใบแจ้งหนี้



ข้อมูลสำคัญก่อนลงนาม

- ตรวจสอบเลขที่และวันที่ของใบเสนอราคา รวมถึงรายการอุปกรณ์/บริการที่ “รวมแล้ว” และ “ไม่รวม” ให้ตรงกันทุกหน้า
- ตรวจสอบสถานที่ตั้ง ขอบเขตพื้นที่ ระยะเวลาสัญญา เงื่อนไขต่ออายุ โอนสิทธิ และวิธีเลิกสัญญา
- ตรวจสอบสูตร Royalty และวิธีนับยอดขายหรือยอดขายรายวัน รวมถึงรอบกระทบยอดและกำหนดชำระ
- ตรวจสอบหน้าที่ผู้รับสิทธิเรื่องใบอนุญาต เครื่องชั่ง ความปลอดภัย ข้อมูลลูกค้า และการจัดการของเสีย
- ตรวจสอบขั้นตอนอบรม ตรวจสอบรับสถานที่และการเปิดใช้งาน POS ก่อนวันเริ่มดำเนินงานจริง

ข้อมูลเพื่อประกอบการตัดสินใจ

ราคาวัสดุรีไซเคิลมีความผันผวนตามตลาด ชนิดและคุณภาพวัสดุ ค่าแรง ค่าเช่า และค่าขนส่ง ผู้สนใจควรประเมินเงินทุนหมุนเวียนจากปริมาณรับซื้อที่คาดการณ์ได้ในทำเลจริง ไม่ใช่นับยอดขายประมาณการเป็นการรับประกันผลตอบแทน

บันทึกการรับข้อมูล

รายการ	รายละเอียด
ผู้รับข้อมูล / นิติบุคคล	_____
รูปแบบแฟรนไชส์	Micro Kiosk S tandard Branch H ub + Yard
เลขที่ข้อเสนออ้างอิง	_____
วันที่รับเอกสาร	_____

ลงชื่อผู้รับทราบ _____ วันที่ _____